

アフリカと日本の新たな未来が加速する



**Business Summary Ver.3.0**

2024/3/1

# Leapfrogging in Africa

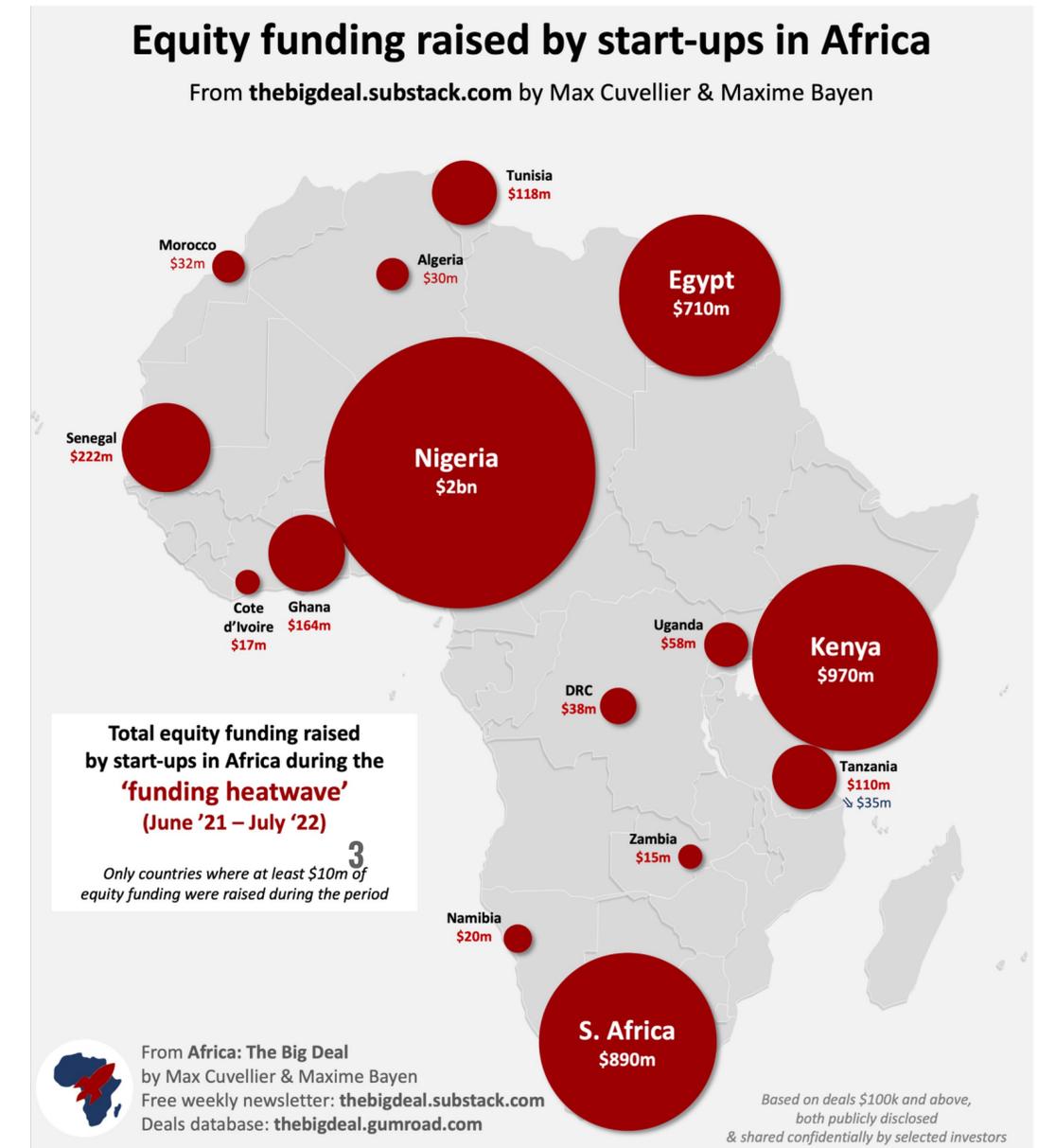
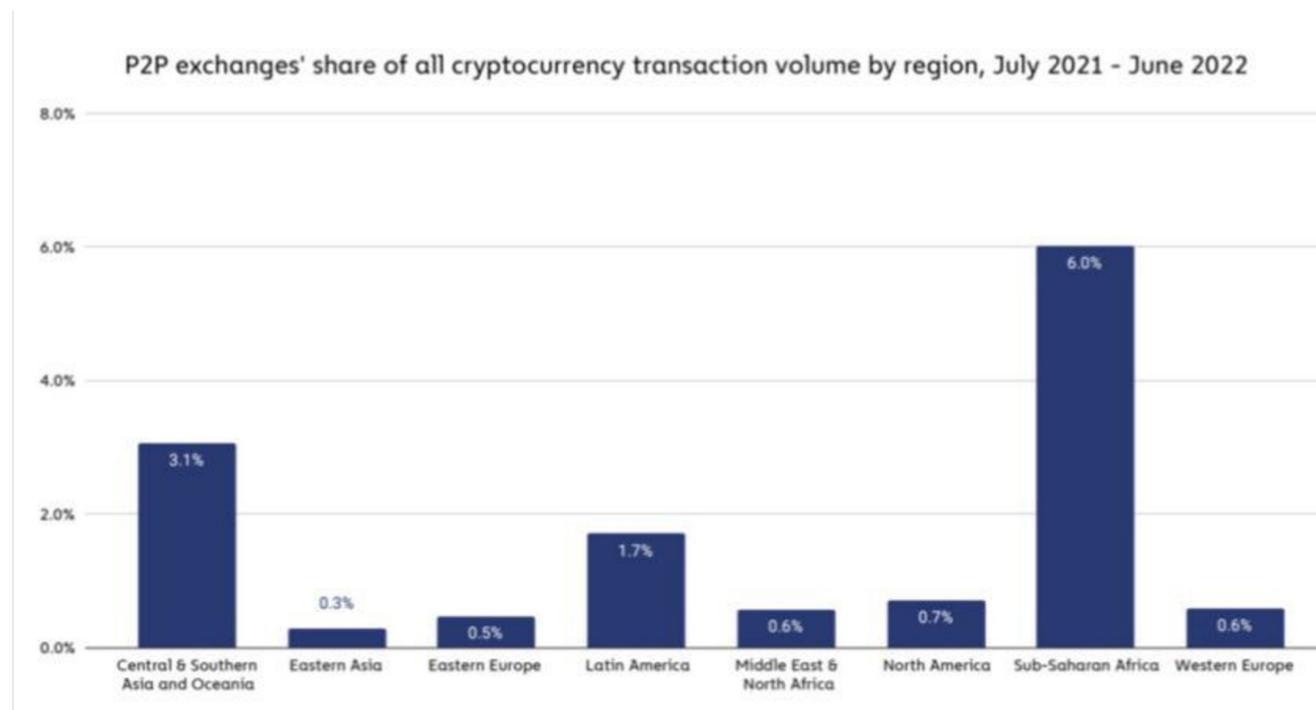
A man in traditional African attire, including a teal shuka and a colorful beaded necklace, is looking down at a smartphone. The background is a blurred view of water, possibly a beach or a lake. The overall scene suggests a blend of traditional culture and modern technology.

リープフロッグとは、道路や電気などの基礎インフラが未整備な地域が、先端技術の導入により急速かつ抜本的に発展することを指します。

アフリカは、先進国のように農業から工業、そして情報・サービス産業へと段階的に発展するのではなく、ICTを活用した先端技術の革新によりダイナミックに発展してきました。

# Africa Business Market

- 2022年にアフリカでは約54億ドルのスタートアップ資金を調達、その中でもナイジェリアが約20億7000万ドルという最大の資金を獲得しました。
- またアフリカは最もダイナミックでエキサイティングな暗号資産マーケット市場の一つであり、ブロックチェーン取引は2021年～2022年の間に総額9000万ドルから4億7,400万ドルに増加し、429%を超える成長率で世界的に最も急速に成長している地域でもあります。





# VISION / MISSION

## VISION

AXCEL AFRICAは、日本やアフリカ諸国において、多様な連携を生み出しながら、社会課題解決型ビジネスと共に創出することを目指します。日本やアフリカ諸国の企業やヒトを繋げ、持続可能な新たな未来に向けた成長に貢献していきます。

## MISSION

1. 社会課題解決型ビジネスに挑戦する「企業」「ヒト」が集うハブ機能を担います。
2. 伴走型パートナーとして、アフリカ大陸の現場で共に新たなビジネスを創り上げます。
3. アフリカの現地と共に、社会性・経済性の高い社会的インパクトを創造します。

# Business Summary

アフリカに進出したい日本企業及びアフリカ現地スタートアップに対してコンサルティングサービスを実施。また現地研修プログラムやコミュニティ事業などを通じて、将来的に両国のコミュニティを醸成し、架け橋となることを目指します。

## 01

### コンサルティングサービス



国・地域選定からアフリカ進出における戦略策定、現地調査、法人設立、採用支援までをワンストップで提供します。現地での実行・マネジメント支援も提供しています。

## 02

### 研修プログラム



日系企業・現地スタートアップ・個人に対してアフリカにける事業アイデアや新規ビジネスの検証・ブラッシュアップをハンズオン支援の実施及び研修プログラムを提供します。

## 03

### コミュニティ事業



アフリカに挑戦する日本人が成功するためのネットワークを提供し、新たなビジネスのフロンティアで活躍できるようサポートします。

# Africa Business Consulting

アフリカの発展と日本企業の発展に資する社会解決型ビジネスの共創を実現するコンサルティングサービスをワンストップかつハンズオンで提供します。



# Training Programme

日系企業・現地スタートアップ・個人に対してアフリカにける事業アイデアや新規ビジネスの検証・ブラッシュアップをハズオン支援の実施及び研修プログラムを提供します。



## 現地短期研修プログラム

学習と実践を組み合わせ、参加者がアフリカビジネスに自信を持って挑戦できるプログラムを企画・実施します。起業家精神を育成する機会を提供し、ビジネスアイデアの創出から実現に向けたスキルや戦略を学び、現地の企業やスタートアップを訪問し、実際のビジネス環境での学びを促進します。



## 現地プログラム実施サポート

アフリカで現地プログラムを実施したい方向けに、アポイントメント取得・ロジ調整など現地実施をサポートするために、クライアントの一員として積極的に参画します。この協力体制は、プログラムの成功に向けた包括的なサポートを提供し、最良の結果を達成するための協力を強化します。



## アクセラレーション

現地スタートアップ向けに、アフリカでの事業アイデアや新規ビジネスを加速させ、事業展開を迅速化し、リスクを最小化するアクセラレーションを提供します。経験豊富な専門家のガイダンスやネットワーキングを通じて、ビジネス成果を最大化し、成功を加速させます。

# Community Building

アフリカに挑戦する日本人が成功するためのネットワークを提供し、新たなビジネスのフロンティアで活躍できるようサポートします。



## コミュニティハウス

ケニアの首都ナイロビにあるコミュニティハウス「JENGA HOUSE」の運営サポートを実施しています。アフリカで挑戦を志す人々の拠点となる場所です。起業家、現地在住者、旅行者、ビジネスマンなど、あらゆる人々が共に集まり、共に作り上げる空間を提供しています。



## オンラインコミュニティ

Webメディア『Africa Quest.com』を通して、アフリカに関するビジネス情報を発信しています。また会員制オンラインコミュニティ『AI-HUB』では、アフリカで挑戦したい人向けに参加者全員の発想やアクションで、アフリカでのプロジェクトを創出・支援しています。



## マッチングサービス

アフリカビジネス進出を目指す日本企業とアフリカに既に挑戦している日本人を繋ぐマッチングプラットフォーム『Africa Business Navigator』を運営してます。アフリカ各国においてスポットコンサルや市場調査、現地アテンドなどを提供します。



# Case Studies 1

アフリカにおいてWeb3領域のエコシステム形成（スタートアップ投資とアクセラレーション）を実施する民間企業に対して進出支援から事業運営サポートまでを一貫してハンズオンで実施。



## マーケット調査

アフリカ進出に当たり、ケニアにおける必要なビジネス環境調査や法人設立・ライセンス要件、会計事務所・法律事務所の調査などを実施。



## 法人設立サポート

ケニアで法人設立、銀行口座開設、役員採用などの組織体制の構築をサポート。また現地法人の組織化に係るHRモデル策定、契約書作成などバック業務全体を実施。



## 事業運営サポート

事業展開にあたって事業パートナーとの連携強化・事業モニタリング、組織体制構築、チームビルディングなどのサポートを実施



# Case Studies 2

ガーナにおいて新規ビジネスを立ち上げるにあたって、経済産業省が実施する補助金獲得のサポート及び補助金事業運営に係るサポートを全般的に実施。



## 補助金のプロポーザル作成支援

アフリカ事業展開に活用できる補助金の紹介し、プロポーザルの作成を支援。



## 補助金の運用及び精算証憑作成支援

補助金事務局との窓口、事業実施サポート、報告書作成、精算証憑整理などの補助金の運営をサポート

アフリカ進出・事業開発に活用できる  
補助金・助成金・委託事業

- 令和5年度版 -



# Case Studies 3

ケニアにおいて新規ビジネスを立ち上げるにあたって、マーケット調査を目的とした現地調査のアテンドを実施。また事業推進に当たっての人材を紹介するなど現地調査後も継続的に支援



## 現地調査のアポイント取得・アテンド

現地出張に係るアポイント取得、ロジ調整を実施し、同行を実施。



## 人材採用サポート

現地アテンドで紹介したパートナーを通じて、ソフトウェアエンジニアの採用をサポート。

## Our Partner



- Power Learn Project (PLP) は、アフリカにおけるソフトウェア開発能力の向上を目指す非営利のテクノロジー・イニシアチブです。
- PLPは、2025年までに100万人のソフトウェア開発者を育成することを目標としています。この目標を達成するため、PLPは学習プラットフォームに投資し、コンテンツへのアクセスをホワイトリストに登録することで、コストをかけずに受講・学習できるようにしています。
- 現在、ケニア、ナイジェリア、タンザニア、南アフリカ、ザンビアでプログラムを提供し、約10,000人の卒業生を輩出しています。



# Case Studies 4

日本の2つの高校の生徒25名に対して、ケニアにおける10日間の現地研修プログラムの作成と実施。テーマは、ゴミ問題とWasteTechとし、業界バリューチェーンからソリューションアイデアを考える研修を提供。



## プログラム内容の企画

高校からニーズに対して、弊社でプログラムを企画・提案。10日間という限られた時間の中で学びを深める為、テーマを絞り、最終アウトプットまでのワークショップを細かく準備を行った。



## アポイント取得・ロジ手配・事前研修

プログラムに適した訪問先のリスト化、アポイントメントを取得した。事前研修も4回に分けて実施し、現地情報からインタビューの仕方、フレームワークなどを提供した。



## プログラムの実施

訪問先のアテンドだけに留まらず、参加者全員の最終アウトプットの品質を上げるため、メンタリング等を実施。



# Case Studies 5

GBV（ジェンダーに基づく暴力）問題への解決を目的としたJICA、国家ジェンダー平等委員会（NGEC）、デイスター大学主催のビジネスアイデアマラソンを企画・実施をサポートを実施！



## プログラム内容の企画とプロモーション

主催であるJICAが実施したい内容をヒアリングし、アイデアソンのコンテンツ開発やスタートアップエコシステムのパートナーの探し、PRなどのサポートを実施。



## ステークホルダーの調整

国家ジェンダー平等委員会（NGEC）、デイスター大学など各ステークホルダーとの調整や開催に向けたミーティングでのファシリテーションを実施。



## イベントの実施

当日のイベント運営を全般的に実施。またイベントに向けたメディアの巻き込みやワークショップのファシリテートを実施。



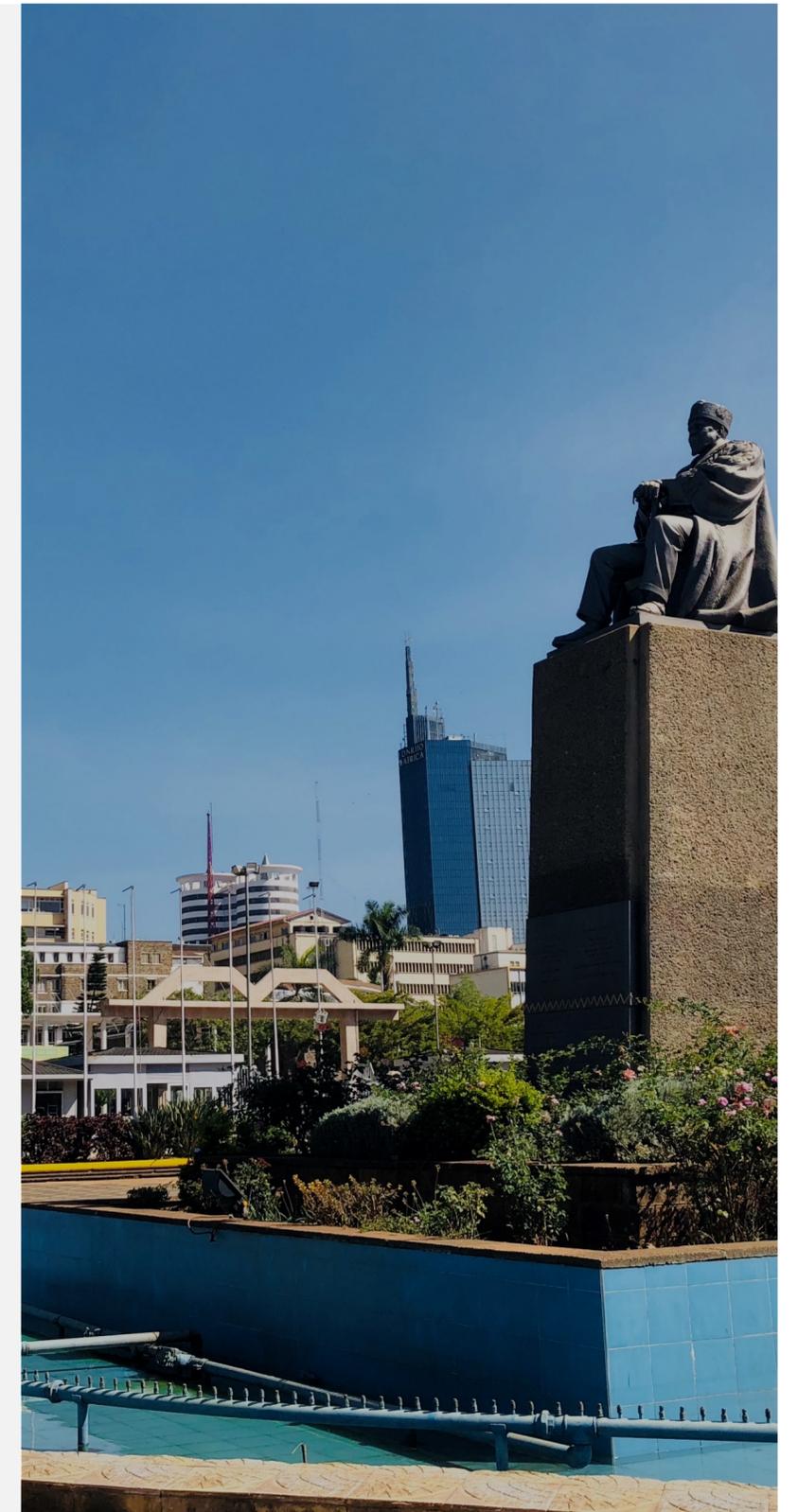
# 会社概要

- 会社名：株式会社アクセルアフリカ（英語名：Axcel Africa K.K.）
- ケニア法人（関連会社）：Axcel Africa Consulting Limited
- NPO法人（パートナー）：一般社団法人アフリカクエスト



# 会社概要

- 代表：横山裕司
- 設立：2022年5月25日
- 資本金：1,000,000円（令和4年5月時点）
- 所在地：香川県高松市／ケニア共和国ナイロビ
- 事業内容：
  1. ビジネスコンサルティング
    - アフリカ進出アドバイザー
    - 各種調査、情報提供、レポートニング
    - 会社登記、人材採用
  2. 研修プログラム
    - 現地研修プログラム
    - アクセラレーションプログラム
  3. コミュニティ事業



# AXCEL AFRICA チーム

※2024年3月1日現在



横山裕司  
CEO



土居 楓  
事業開発マネージャー



岩崎 珠美  
シニアコンサルタント



Miriam Lelei  
HRマネージャー



Lawrence Maina  
アソシエイトコンサルタント



Benjamin Ayoro  
アソシエイトコンサルタント



Wilstan Onditi  
ジュニアコンサルタント



高塚 ころ  
インターン



中島 海音  
インターン

# Contact Us

アフリカビジネスの相談  
スタートアップ／エンジニア連携  
研修／講演

共同事業／パートナーシップ

ぜひお気軽にご連絡ください。

Mail: [info@axcelafrica.com](mailto:info@axcelafrica.com)

HP: <https://www.axcelafrica.com/>